

Magisoft

**Progiciel de gestion intégré complet et modulaire
(Gestion de Production – Gestion Commerciale – CRM)**

Importantes possibilités de paramétrage et de personnalisation métier

Gestion Commerciale

Fichiers Permanents

- Codification totalement libre
- Recherche multi-critères dans les fichiers.
- Nombre illimité d'enregistrements.
- Articles. Famille. Sous famille.
- Clients. Famille. Sous famille.
- Conditions et modes de règlements multi-échéances.
- Gestion multi devises.
- Paramétrage comptable.
- Plusieurs adresses de livraisons par client.
- Plusieurs adresses de facturation par client.
- Gestion du factoring.
- Plusieurs RIB par client.
- Conditions et modes d'expédition, colisage.
- Tarifs transporteurs

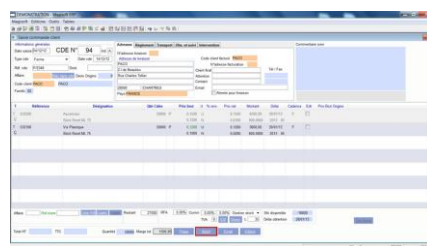
Tarifs

- Par canal de distribution. (pays, catégories de clients, export...)
- Tarif général par article.
- Tarif spécifique par client.
- Dégressif par quantité.
- Par classe de prix.
- Par famille produit et famille client.
- Tarifs promotionnels.
- Historique des tarifs.
- Activation des tarifs à partir d'une date d'application.
- Recherche automatique du prix.
- Augmentation des tarifs par article, famille, sous famille, client.

Commande Clients. Devis.

- Traitement des types de commandes
 - Fermes
 - Prévisionnelles
 - Ouvertes avec cadencement
 - Contrat de vente
 - Stock
 - Devis
- Recherche article sur
 - Référence interne
 - Référence client
 - Désignation
 - Famille article
 - Tarif client
- En cours de saisie, possibilité de connaître :
 - Les stocks disponibles
 - Les tarifs de vente.
 - Les en-cours clients
 - Les livraisons déjà effectuées.
- Édition d'un accusé de réception.
- Édition d'un bon de préparation.
- Modification possible :
 - Des conditions de règlement
 - Des conditions de livraisons et de facturation
 - Des prix, remises, pourcentages de commission.
- Duplication d'une commande.
- Passage commande en proforma.
- Passage devis en commande.
- Indication du délai de livraison pour chaque article.
- Édition du portefeuille de commandes par client, par article, par délai, par représentant...
- Planning des livraisons.
- Envoi direct par mail ou par fax
- Edition au format WORD

- État des restes à livrer par article, par commande, par délai...
- Réservation des stocks produits.
- Solde et épuration des commandes



saisie commande client

Workflow

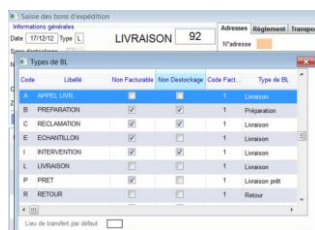
- Envoi des documents commerciaux par e-mail
- Envoi d'un e-mail depuis les fichiers clients et fournisseurs
- Accès au site internet des clients et des fournisseurs
- Messagerie interne à partir d'évènements

Web

- Saisie des commandes clients
- Consultation des stocks

Bon d'expédition

- Saisie et édition des BL.
- Création automatique du BL par rappel de la commande ou du bon de préparation.
- 1 BL par commande.
- 1 BL pour plusieurs commandes.
- Gestion des reliquats de commande.
- État des BL édités, facturés ou non, par client et par date.
- Édition d'étiquettes expédition.
- Mise à jour des stocks et annulation des réservations de commandes.
- Gestion par type de BL (BL de prêts, d'essais, d'échantillons, SAV...)
- Edition des certificats de conformité.
- Journal des transports.
- Edition d'un bon de chargement.



Saisie des Bons d'expédition

Stocks Produits

- Réserve de stocks à la commande client.
- Entrées automatiques par la fabrication.
- Sorties automatiques par les bons de livraison.
- Possibilité de gérer un stock atelier.
- Gestion des stocks par lieu de stockage.
- Gestion des emplacements et des n° de lots.
- État des stocks valorisés ou non.
- Historique des mouvements de stocks.
- Inventaires tournants et régularisations automatiques.

Facturation

- Facturation automatique à partir des Bons de Livraisons.
 - 1 facture par BL.
 - 1 facture regroupant tous les BL du client.
 - 1 facture par commande.
 - 1 facture par agence.
- Facturation directe.
- Facturation France, Export, Suspension de taxe, intra-communautaire.
- Proforma, Avoir, Facture.
- Facturation d'une prestation sans référence article.
- Gestion des centrales.
- Gestion de relevés de factures.
- Édition des factures personnalisées.
- Traités sur factures et traités sur relevés.
- Gestion des commissions représentants.
- Gestion du factoring.
- Journal des ventes commercial.
- Liaison automatique avec la comptabilité et la gestion des tiers.



Saisie des factures

Statistiques de ventes

- CA par client, par famille article, par article, par pays, par marque...
- Analyse des marges par client, par article.
- États comparés N/ N-1
- Sélection multi-critères (pays, région...)
- Statistiques glissantes sur 12 mois par client, par article, par représentant.
- Exports Excel avec graphiques

• Compatible Windows serveur 2003, 2008, 2012, W8, SEVEN, XP, NT
 • Fonctionne sur bases de données PERSASIVE SQL SERVEUR, ORACLE, MS SQL

CERAI INFORMATIQUE
 ZA LA LAYE – 01100 ARBENT
 Tél – 04.74.81.22.20 Fax – 04.74.73.08.99
 contact@cerai.fr www.cerai.fr

Site internet
 www.magisoft.fr